

FUNDIGEX EN LA SEGUNDA MITAD DE 2024

El 2024 es un año muy intenso en lo que a actividad internacional se refiere, como suelen ser todos los años pares, sobre todo la segunda parte en la que FUNDIGEX estará presente en actividades en tres continentes.

Comienza el otoño con la feria ANKIROS, la más importante para el sector metalúrgico en Turquía, un país con unos crecimientos exponenciales en la industria de la fundición y que, tiene infinitas posibilidades para nuestras empresas proveedoras, los fabricantes de equipos y productos para el sector. El evento, que tendrá lugar en Estambul entre los días 19 y 21 de septiembre, se completa con otros dos certámenes monográficos, ANNOFER orientado al mundo de materiales no férricos y TURKCAST, dirigido a la fundición propiamente dicha.

Siguiendo con el mundo de los materiales no férricos, entre los días 8 y 10 de octubre estaremos exponiendo en la ALUMINIUM de Düsseldorf. Se trata de la feria por excelencia para este tipo de material que lleva adquiriendo una gran importancia desde hace ya años y que se está consolidando como una de las alternativas más interesantes de cara a reducir los pesos de los productos finales y por tanto sus costes y emisiones. Se trata de un clásico dentro de nuestro programa de actuación, una feria por la que empezamos a apostar allá por 2008 y que creemos es una alternativa importante para toda la cadena de valor del aluminio.

México es uno de los mercados por excelencia para las empresas proveedoras para el sector de la fundición. La progresión que el país experimenta en lo que a fundición se refiere desde hace ya más de una década sigue siendo muy importante y es ahí donde nuestras empresas tienen una ventaja competitiva de cara a aumentar su cota de mercado. El hablar el mismo idioma, los muchísimos años de relación entre países y nuestro know-how nos benefician frente a nuestros competidores internacionales. Toda acción de promoción mejora mucho más esa sensación de proveedor de confianza y excelencia, por lo que desde FUNDIGEX tenemos siempre en el radar ferias como FUNDIEXPO, un evento con casi 60 años de andadura y que nos permite mantener y afianzar nuestras relaciones con las empresas fundidoras mexicanas.

ELMIA SUBCONTRACTOR es sin ninguna duda la feria más importante para la subcontratación indus-



trial para los países nórdicos. Se trata de unos mercados de difícil acceso, pero de gran potencial tanto en tema energía como en sector camión. Se necesitan varios años para poder establecerse como clientes de confianza, pero

una vez se ha hecho la entrada se trata de mercados muy fieles que establecen relaciones de largo recorrido. El evento tiene lugar en Jönköping, Suecia, entre los días 12 y 14 de noviembre y tenemos ya el plazo de inscripción abierto.

En cuanto a ferias se refiere, la última del año en la que estaremos presentes será la METALMADRID, que tendrá lugar en IFEMA entre los días 20 y 21 de noviembre. Se trata de un evento industrial que engloba muchas áreas y que está adquiriendo gran peso en el sector industrial español en los últimos años, de ahí que en 2023 expusiéramos por primera vez y tras unos resultados bastante prometedores, hayamos decidido repetir experiencia.

Los dos eventos internacionales más importantes para el mundo de la fundición son la feria GIFA y el WORLD FOUNDRY CONGRESS. Durante este año será el último de los dos el que tendrá lugar, en esta ocasión en la ciudad china de Deyang, entre los días 25 y 30 de octubre. En este evento se presentan gran parte de las novedades técnicas de nuestro sector, además de contar con un buen número de ponencias y sesiones magistrales de expertos del sector, visitas a plantas productivas de la región y una pequeña feria que tiene lugar al mismo tiempo.

En cuanto a Misiones Inversas, nuestra idea es invitar a varios potenciales compradores de fundición, para que durante diferentes fechas del segundo semestre puedan reunirse y visitar las plantas productivas de fundiciones de nuestro país. Creemos que ésta es la mejor manera de que se puedan establecer relaciones de colaboración a largo plazo, ya que el potencial comprador puede comprobar in situ cómo funciona la fundición y qué le puede aportar a sus procesos productivos.

Nuestro plan se completará con las reuniones de los diferentes grupos de trabajo que tenemos en marcha, así como con cursos y jornadas sobre temas de interés para las fundiciones como puede ser la IA.

En resumidas cuentas, nuestro programa de actuación para 2024 es un plan extenso que nos llevará a visitar tres continentes y que nos permitirá acercar nuestro sector a los mercados objetivo.