

Memoria de Actividades 2014











Memoria de Actividades Fundigex 2014

FUNIC

Fundición Férrea
Fundición No Férrea
Maquinaria, productos y servicios para la fundición





COMITÉ DE DIRECCIÓN DE FUNDIGEX

El Comité de Dirección de la Asociación está compuesto por las siguientes personas y empresas:

Presidencia:

Sr. Rafael de la Peña GUIVISA, S.L.

Vicepresidencia:

Sr. Ignacio Saenz de Gorbea AFPVN

Vocales:

Sr. Vicente Arcelus FUNDICIÓN EN CÁSCARA, S.A.

Sr. Pablo Escudero FUNDICIONES FUMBARRI DURANGO, S.A.

Sr. Jon de Lapatza AMURRIO FERROCARRIL Y EQUIPOS, S.A.

Sr. Tomás Dasgoas FUNDICIONES DE ACEROS ESPECIALES D, S.L.

Sr. Juan Silvestre Gastelu-Iturri FUNDICIONES GARBI, S.A.

Sr. Javier Pastor FUNOR, S.A.

Sr. Borja Lambea GERDAU SIDENOR

Sr. Javier Bollo WISCO ESPAÑOLA, S.A.

Sr. Alberto Martínez METAL SMELTING, S.A.

EQUIPO HUMANO:

El equipo que trabaja en FUNDIGEX está compuesto por las siguientes personas:

Directora

Marina Giacopinelli

Técnico de Comercio Exterior

Estibaliz Goitia

Técnico-Administración

Nerea Frías

Becario

Iñigo Gandia

Introducción

Ya estamos en el 2015, despidiéndonos del 2014 con un sabor agridulce. Hay una palabra que define mejor que otras el año que acabamos de dejar atrás, una palabra que hemos escuchado a menudo en conversaciones con nuestras empresas: inestabilidad. El año comenzó con mucha ilusión y la esperanza de que por fin se pudiera percibir que la cuesta arriba ya no era tan empinada sino que de alguna forma el camino resultaba más estable. Los pedidos llegaron a un ritmo más atractivo y las empresas empezaron a respirar. Llegó el verano con su merecido descanso y, acto seguido, otro gran susto: todo estaba parado, como si los pedidos hubiesen alargado sus vacaciones hasta fechas indefinidas. Entrados ya en noviembre, parecía que poco a poco la actividad empezaba nuevamente a arrancar y finalmente el cierre no fue tan negativo. Una vez más: inestabilidad.

A pesar de la leve mejoría económica de nuestro país, la demanda interna continúa apática y aunque desde el Gobierno tratan de mostrar una imagen de recuperación boyante, en el día a día de nuestra industria cuesta compartir el triunfo que sienten nuestros políticos. Es precisamente debido a la debilidad de la demanda interna por lo que las administraciones públicas siguen insistiendo en la internacionalización de nuestras empresas. Internacionalización como forma de diversificación, de crecimiento, como forma de conseguir que entren activos en el país y potenciar así su marca, la Marca España, tan dañada tras los numerosos escándalos que poco tienen que ver con la capacidad industrial de nuestro país. Las administraciones continúan transmitiendo el mensaje de que toda PYME debiera exportar, todo mientras cada año se presentan nuevos recortes en las ayudas públicas a empresas a la vez que ponen más restricciones para poder acceder a ellas. La financiación sigue sin responder a las necesidades de nuestras empresas, financiación tan indispensable para invertir en mejoras productivas y así poder competir con nuestros homónimos en el panorama internacional. Los Gobiernos piden prudencia, pero la verdadera prudencia es la que tienen que tener nuestras empresas en su cotidianidad. Si sumamos a todos los factores mencionados la importante subida en el coste de la energía, será sumamente complejo para la industria de nuestro país mantener sus ventajas competitivas frente a nuestros análogos europeos.

Lo dicho, es verdad que el año terminó de una manera un tanto decepcionante, con una bajada de pedidos y una incertidumbre que no nos esperábamos. Aun así, creo que debemos ser positivos. Terminó de aquella manera, no obstante el comienzo fue alentador y el cómputo global bueno. Yo creo que tras tantos años duros, nos tenemos que quedar con lo bueno...

El sector del automóvil sigue trabajando bien, logrando que muchas de las fundiciones que dependen de él estén a pleno rendimiento. Sectores como la Maquina Herramienta y el Eólico muestran, contra todo pronóstico, signos de recuperación si bien son sectores

con muchos picos. Se prevén grandes inversiones en el sector nuclear tanto en Francia como en el Reino Unido y el ferrocarril cuenta con innumerables proyectos que se traducen en grandes oportunidades para el tejido industrial español que trabaja para este sector.

También es cierto que la influencia de la bajada del coste del petróleo ha parado las numerosas inversiones en el sector de oil & gas, sector de gran interés para un numero importante de nuestros asociados, sin embargo también se rumorea que la recuperación del precio no tardará pues las grandes economías mundiales no hallan ningún beneficio en esta tendencia bajista.

Hablando de tendencias bajistas, no podemos omitir mencionar la recuperación del valor del Dólar frente al Euro, tendencia que favorecerá nuestras exportaciones al continente americano. De hecho, en los últimos meses son muchas las empresas que miran hacia los Estados Unidos y nos solicitan información sobre este mercado, hecho que ha contribuido a que nos planteemos realizar alguna actividad específica a dicho país para aprovechar el momento.

Por último, para FUNDIGEX el año ha sido satisfactorio, muy intenso en actividades, contando con un número esperanzador de participantes, algún que otro proyecto nuevo, diferente de los que durante todos estos años os hemos propuesto, y con un leve aumento de socios que han depositado en nosotros la confianza para poderles apoyar en temas de internacionalización.

¿Y cómo vemos entonces el 2015? En las reuniones mantenidas con nuestras empresas la sensación positiva es casi unánime. El ya mencionado favorable cambio Euro / Dólar se traslada en oportunidades de negocio tanto para los fundidores como para las empresas de maquinaria para la fundición, también fuera de las fronteras estadounidenses. Si bien sigue habiendo inestabilidad en el flujo de pedidos, parece que en general tienden a aumentar y las peticiones de oferta siguen la misma tendencia. Esperamos entonces que la palabra a definir el año 2015 sea positivismo.

No quiero terminar sin agradecer el apoyo que las instituciones nos brindan año tras año, instituciones como el Gobierno Vasco, Diputación Foral de Bizkaia, ICEX y el Ministerio de Economía y Competitividad, que contribuyen a agilizar el proceso de internacionalización de las empresas.

Finalmente, y una vez más, desde FUNDIGEX queremos agradeceros la confianza que, año tras año, seguís depositando en nosotras, para acceder a los mercados internacionales, confianza sin la cual la Asociación no podría existir.

<u>INTERNACIONALIZACIÓN</u>

EXPOSICIÓN EN FERIAS

Para la Asociación, los años pares son los más importantes a nivel de número de ferias internacionales y el 2014 ha sido uno de los más activos. Son 10 las ferias en las que FUNDIGEX ha organizado una participación y 7 las que ha visitado en la modalidad de misiones comerciales, visitas a ferias. Contando solo los expositores FUNDIGEX organizó la participación de un total de 76 empresas.

Con la organización de una feria, la Asociación ofrece la coordinación de toda la participación, desde la contratación de espacio, decoración, transporte de mercancías, entrada tanto en el catálogo oficial de la feria como en el de expositores españoles, publicidad, mailing a posibles clientes, así como la gestión de apoyos de Organismos Públicos.

En estas ferias FUNDIGEX participa en representación del sector con un stand informativo, atendiendo demandas que posteriormente gestiona y sube a la parte privada de la Web, de libre acceso a sus asociados. FUNDIGEX lleva unos pocos años ofreciendo la modalidad de stand compartido en las ferias para que, de esta manera, nuestros socios puedan estar presentes en los mercados internacionales a través de ferias economizando al máximo su participación, ahorrando tanto en costes como en tiempo.





FERIA HANNOVER MESSE Hannover (ALEMANIA)

Fechas:

7 al 11 de ABRIL Responsable: Nerea Frías Empresas participantes: 9 + FUNDIGEX Subsectores representados:

Fundición y subcontratación



FERIA METAL & METALLURGY CHINA

Beijing (CHINA)

Fechas:

19 al 22 de MAYO

Responsable:

Marina Giacopinelli, Iñigo Gandia

Empresas participantes:

4 + FUNDIGEX

Subsectores representados:

Maquinaria para la fundición





FERIA SUBCON Birmingham (REINO UNIDO)

Fechas:

3 al 5 de JUNIO

Responsable:

Estibaliz Goitia

Empresas participantes:

5 + FUNDIGEX

Subsectores representados:

Subcontratación





FERIA FOUNDEQ, METEF, ALUMOTIVE, METALRICICLO Verona (ITALIA)

Fechas:

11 al 13 de JUNIO

Responsable:

Marina Giacopinelli

Empresas participantes:

3 + FUNDIGEX

Subsectores representados:

Maquinaria y fundición





FERIA ANKIROS Estambul (TURQUÍA)

Fechas:

11 al 13 de SEPTIEMBRE

Responsable:

Marina Giacopinelli

Empresas participantes:

10 + FUNDIGEX

Subsectores representados:

Maquinaria, productos y servicios para la fundición







FERIA FUNDIEXPO

Monterrey (MÉXICO)

Fechas:

24 al 26 de SEPTIEMBRE

Responsable:

Nerea Frías

Empresas participantes:

6 + FUNDIGEX

Subsectores representados:

Maquinaria, productos y servicios para la fundición





FERIA ALUMINIUM Düsseldorf (ALEMANIA)

Fechas:

7 al 9 de OCTUBRE

Responsable:

Estibaliz Goitia

Empresas participantes:

12 + FUNDIGEX

Subsectores representados:

Fundición, maquinaria y toda la cadena desde la materia prima hasta el producto terminado relacionado con el aluminio





FERIA INVEXPORT

Bilbao (ESPAÑA)

Fechas:

8 al 9 de OCTUBRE

Responsable:

Marina Giacopinelli

Empresas participantes:

FUNDIGEX







FERIA MIDEST París (FRANCIA)

Fechas:

4 al 7 de NOVIEMBRE

Responsable:

Nerea Frías

Empresas participantes:

13 + FUNDIGEX

Subsectores representados:

Subcontratación y fundición





FERIA ELMIA Jönköping (SUECIA)

Fechas:

11 al 14 de NOVIEMBRE

Responsable:

Marina Giacopinelli

Empresas participantes: 7 + FUNDIGEX

Subsectores representados:

Subcontratación y fundición





FERIA METAFO

Teheran (IRÁN)

Fechas:

28 de NOVIEMBRE a 1 de DICIEMBRE

Responsable:

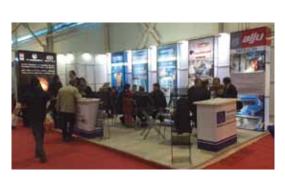
Marina Giacopinelli

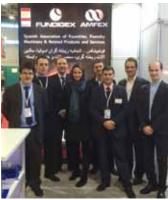
Empresas participantes:

5 + FUNDIGEX

Subsectores representados:

Maquinaria, productos y servicios para la fundición





MISIONES COMERCIALES DIRECTAS Y VISITAS A FERIA

La prospección de mercados nuevos mediante misiones comerciales directas en las que un grupo de empresas se desplazan conjuntamente a un país para, de esta forma, no sólo explorar el mercado, sino aprovechar las sinergias del propio grupo y el intercambio de información que se da al viajar con otras empresas del sector es una herramienta histórica que ofrece la Asociación. No obstante, por falta de fondos públicos y restricciones impuestas a este tipo de actividades, nos hemos visto obligados a limitar las misiones directas y tratar de optimizarlas de tal forma que no sólo se ofrece la oportunidad de conocer un nuevo mercado, sino que se procura hacer coincidir la actividad con una feria relevante del sector para aprovechar al máximo la estancia.

FUNDIGEX ha organizado 6 misiones directas con la modalidad de visita a feria, moviendo un total de 56 empresas asociadas.

MISIÓN DIRECTA ALEMANIA Visita a Feria Euroguss

Fechas:

14 al 16 de ENERO

Responsable:

Marina Giacopinelli

Empresas participantes:

7 + FUNDIGEX



MISIÓN DIRECTA ALEMANIA

Visita a Feria Hannover

Fechas:

7 al 11 de ABRIL

Responsable:

Nerea Frías

Empresas participantes:

13 + FUNDIGEX



MISIÓN DIRECTA CHINA

Visita a Feria Metal & Metallurgy

Fechas:

19 al 22 de MAYO

Responsable:

Iñigo Gandia

Empresas participantes:

4 + FUNDIGEX



MISIÓN DIRECTA TURQUÍA

Visita a Feria Ankiros

Fechas:

11 al 13 de SEPTIEMBRE

Responsable:

Marina Giacopinelli

Empresas participantes:

9 + FUNDIGEX



MISIÓN DIRECTA MÉXICO

Visita a Feria Fundiexpo

Fechas:

24 al 26 de SEPTIEMBRE

Responsable:

Nerea Frías

Empresas participantes:

6 + FUNDIGEX





MISIÓN DIRECTA BRASIL

Visita a Feria Metalurgia

Fechas:

16 al 19 de SEPTIEMBRE

Responsable:

Iñigo Gandia

Empresas participantes:

5 + FUNDIGEX



MISIÓN DIRECTA FRANCIA Visita a Feria Midest

Fechas:

4 al 7 de NOVIEMBRE

Responsable:

Nerea Frías

Empresas participantes:

12 + FUNDIGEX

MISIONES DIRECTAS

(En colaboración con SIDEREX)

Como todos los años, FUNDIGEX aprovecha las sinergias con su asociación hermana SIDEREX y ofrece a sus asociados la posibilidad de participar en misiones organizadas por dicha asociación.

NIGERIA - ANGOLA - ARABIA - E.A.U. - COLOMBIA - PERÚ - ISRAEL - TURQUÍA - MALASIA - INDONESIA - MÉXICO - COSTA RICA - RUSIA - URUGUAY - EE.UU. - CANADÁ



FORO DE COMPRADORES

Dentro del marco del Congreso Mundial de Fundición, que se celebró el pasado mes de mayo, FUNDIGEX por primera vez en su historia organizó un foro de compradores tratando de dar la posibilidad a las fundiciones españolas de escuchar de primera mano las estrategias de compras de grandes empresas multinacionales. Durante este primer acto, las empresas que se desplazaron a Bilbao para dar sus conferencias, fueron las empresas suecas Volvo Car Corporation y Scania CV AB. El acto fue un éxito y el aforo importante.



MISIONES INVERSAS

Siempre dentro del marco del Congreso Mundial de Fundición, FUNDIGEX quiso aprovechar la relevancia del evento para invitar a un número reducido de empresas de gran importancia a nivel internacional y tuviesen, de esta forma, la oportunidad de conocer in situ el potencial de la industria española de la fundición.

Este año 2014 han sido en total 8 las empresas extranjeras las que han podido comprobar el potencial de la oferta de fundición local, generando un total de 41 entrevistas y teniendo además la posibilidad los potenciales compradores de visitar las plantas productivas de las firmas españolas.

MISIÓN INVERSA CONGRESO ESPAÑOL DE FUNDICIÓN Bilbao (ESPAÑA)

Fechas:

19 al 21 de MAYO

Responsable:

Marina Giacopinelli, Estibaliz Goitia

Empresas invitadas:

8 (Alemania, Dinamarca, Francia Italia y Suecia)

Entrevistas:

41

Subsectores representados:

Fabricación de frenos, bombas offshore y naval, bombas, compresores, menaje y vehículo pesado



<u>PROYECTO</u> NORDIC TARGET





FUNDIGEX, ensuconstante esfuerzo por reinventarse y apoyar a sus asociados en la búsqueda de nuevos mercados y conscientes de la necesidad de concretar las estrategias de internacionalización, ha concentrado sus esfuerzos en el proyecto de promoción exterior y cooperación en los países nórdicos, denominado NORDIC TARGET.

Los países nórdicos son los que mejor han capeado el temporal durante la crisis en el panorama europeo. Este hecho junto con el evidente potencial que tiene la zona por contar con un número envidiable de empresas multinacionales de variados sectores, nos ha hecho fijar nuestra mira hacia el norte. Es necesario que los posibles socios nórdicos conozcan nuestra oferta.

Tras varias reuniones analizando el mercado, se dispuso la creación de una marca común, la división de las empresas en dos subgrupos, así como la definición de un plan de acción preliminar comenzando éste en 2015.



COMUNICACIÓN

FONDO DOCUMENTAL

Una de las labores de la Asociación es recopilar información de interés para los asociados, tanto a nivel general (bases de datos, informes sobre mercados, sectores, actividades, etc) como documentos más específicos (contratos de compra venta internacional, agentes y representantes etc). Dicha información está a disposición del socio y éste puede acceder a ella a través de la página web o solicitándola.

Bases de datos

FUNDIGEX dispone de bases de datos de agentes, potenciales clientes, fundiciones extranjeras, transportistas nacionales e internacionales, consultores, etc, que periódicamente se renuevan y se ponen a disposición del asociado tratando de facilitar al máximo la labor para el asociado.

Información sectorial, Informes, Estudios de mercado y Noticias

Seguimos con nuestra labor de buscar y filtrar tanto noticias como estudios de mercado que puedan resultar de más interés para el socio. A lo largo de 2014 se recopiló un total de 98 estudios de mercado de todo el mundo y se subieron a nuestra página web un total de 200 noticias relacionadas con el sector o de interés general para nuestras empresas.



Documentos de exportación

Asimismo, para que las empresas puedan tener acceso al mayor número de herramientas útiles para su día a día, ponemos a disposición del asociado documentos y contratos; información sobre condiciones de venta, contratos tipo (compraventa, agencia, etc), normativa de transporte internacional etc.

INFORMACIÓN AL ASOCIADO

Boletín

Cada dos semanas enviamos el boletín de FUNDIGEX, con información sobre lo que ofrece la Asociación, las actividades que están abiertas en ese momento, proyectos en curso, las consultas más recientes, noticias de interés y estudios de mercados que hemos recopilado. De esta forma, el socio tiene una información actualizada de lo que la Asociación hace y le ofrece en todo momento.



Medios de difusión e información: Catálogos, Web y Redes Sociales

A principios de año publicamos el nuevo catálogo de FUNDIGEX. No se trata únicamente de un catálogo de promoción, sino que es una herramienta de consulta de información que recoge los datos técnicos de cada socio en 4 idiomas. Tiene el mismo diseño y la misma función que la página web de la Asociación, portal en el que recibimos más de 8.000 usuarios a lo largo del año y que consideramos clave para la Asociación, tanto como medio para difundir información sobre los socios a aquellas empresas que buscan fundición, como para informar al propio asociado a cerca de novedades en mercados, acciones a llevar a cabo y tal vez lo más importante; donde publicamos las consultas que nos llegan de empresas extranjeras.



También se editó un cátalogo específico para las empresas de Maquinaria, Productos y Servicios por primera vez desde que se fundó AMFEX; una herramienta para distribuir en las ferias más importantes del sector y para realizar mailings a las fundiciones extranjeras.



En el 2014 decidimos apostar por la red social LinkedIn y creamos una página mediante la cual informamos a los demás usuarios sobre las ferias en las que participamos, noticias interesantes a cerca de nuestros asociados y damos difusión a todo tipo de actividades que realizamos. A día de hoy FUNDIGEX tiene 131 seguidores de todo el mundo.



Prensa

Es importante tener presencia tanto en medios nacionales como internacionales y es un punto que la Asociación está tratando de potenciar a través de periódicos especializados y revistas sectoriales. A lo largo de este año, artículos nuestros han sido publicados por Empresa XXI, Fundipress, MineNews Iran, Deia etc.



COMITÉS, REUNIONES Y ACUERDOS DE COLABORACIÓN

Junta General de FUNDIGEX

Fecha: 3 de ABRIL Lugar: Bilbao

La Asociación celebró su XXI Junta General en la Sociedad Bilbaína con la participación de un número importante de empresas asociadas además de contar con la presencia de D. Iñaki Telletxea, Director de Promoción Empresarial de SPRI.





Fechas: 2 de ABRIL y 10 de DICIEMBRE

Lugar: Bilbao

En dos ocasiones se convocó el comité de Dirección de la Asociación; una para diseñar el año en cuanto a acciones y actividades; y la segunda, para evaluar los resultados y presentar las cuentas de la Asociación.



Comité de Dirección AMFEX

Fecha: 16 de MAYO **Lugar:** Bilbao

Desde la Asociación se convocó a los integrantes de Amfex a una reunión separada a la de las fundiciones para tratar de diseñar una nueva estrategia y proponer acciones diferentes con un mayor valor añadido, que se llevarían a cabo de forma paralela a las habituales. De allí salieron ideas interesantes que se han plasmado a lo largo del año.



Reunión de Comité Congreso Mundial de Fundición

Como miembro del Grupo Promotor del Congreso Mundial de Fundición, fueron numerosas las reuniones llevadas a cabo con el Instituto Tabira, la entidad encargada de la organizar el congreso. Allí la Asociación propuso su aportación al Congreso mediante la incorporación de un Foro de Compradores y unos Encuentros Empresariales que finalmente FUNDIGEX llevó a cabo dentro del propio Congreso Mundial de Fundición.

Colaboraciones

Como Asociación es importante aprovechar las sinergias que se presentan y aprovechar las oportunidades de estrechar lazos con las diferentes entidades y asociaciones, tanto públicas como privadas, tratando siempre de fomentar la colaboración.

A lo largo del 2014, FUNDIGEX ha mantenido reuniones y ha contado con el apoyo y la colaboración con las siguientes entidades:
Ministerio de Economía e Competitividad ICEX, España Exportación e Inversiones Gobierno Vasco SPRI
Diputación Foral de Bizkaia Instituto Tabira
Asociaciones Sectoriales Españolas
Asociaciones de Fundidores de otros países.

OTROS SERVICIOS AL ASOCIADO

Captación de consultas recibidas y gestionadas

Total de número de consultas: 151

Una de las tareas más importantes y valoradas de la Asociación es la captación de consultas que posteriormente las gestiona, poniendo en conocimiento al socio de la existencia de la posibilidad de negocio. A lo largo del año, de las 151 consultas, 95 fueron captadas en ferias y 56 recepcionadas en nuestras oficinas.



Servicios personalizados a socios

Numero de solicitudes atendidas: 50

Como siempre, recibimos numerosas solicitudes de información de diferente tipo, pero principalmente en temas de internacionalización y logística. Este año han sido 50 las ocasiones en las que nuestras empresas han confiado en nosotros para solucionar algún asunto complicado. Como siempre, insistimos en que FUNDIGEX está a disposición del socio para cualquier consulta que pueda surgir.

Recursos Humanos

Disponemos de una bolsa de trabajo que está a disposición de nuestros socios en su búsqueda de personal.

Os animamos a consultarnos en caso de necesitar este servicio.

Acuerdos de colaboración



FundiPress

FUNDIGEX ha renovado su acuerdo de colaboración con la principal revista del sector a nivel nacional, que le permite, de forma periódica, publicar artículos y anuncios de interés.

Feaf

FUNDIGEX goza de una excelente relación con la Federación Española de Asociaciones de Fundidores con la que colabora a la hora de la realización de ciertas actividades de interés común como ha sido la feria celebrada dentro del Congreso Mundial de Fundición.

Acuerdos con ferias y revistas internacionales

FUNDIGEX mantiene acuerdos con ferias sectoriales para tratar de conseguir condiciones favorables a las empresas españolas que participan bajo el paraguas de la Asociación. Asimismo, mantenemos acuerdos con revistas internacionales del sector de la fundición, teniendo de esta forma una mayor presencia internacional. (Foundryplanet).

PLAN DE ACTUACIÓN 2015

Los años pares, como el que refleja esta misma memoria, se caracterizan por tener mucha actividad debido a que se celebran un gran número de ferias internacionales del sector de la fundición.

Los años impares, por lo contrario, la organización de ferias es más escasa. No obstante, FUNDIGEX ha preparado un ambicioso plan con actividades alternativas a las habituales, tratando de esta forma de dar un mayor valor añadido a los servicios que ofrece. Así, para el 2015 proponemos estudiar en particular el mercado argelino para posteriormente realizar una jornada técnica con presentación del sector frente a las fundiciones de dichos países. Asimismo, tenemos previsto aprovechar el tirón que puede llega a suponer la subida del dólar para nuestras exportaciones, organizando algún evento especial tanto para las fundiciones como para el sector de maquinaria y productos para la fundición en EEUU.

No dejaremos de organizar las actividades de carácter anual como pueden ser las ferias Hannover en Alemania, Subcon en el Reino Unido, Midest en Francia y Elmia Subcontractor en Suecia y como viene siendo habitual, ofreceremos a nuestros asociados reunirse con empresas compradoras de fundición a nivel europeo en nuestra Misión Inversa que se celebrará dentro de la feria de Subcontratación de Bilbao en Mayo.

Cabe destacar que el 2015 será el año en que pondremos en marcha las actividades acordadas dentro del proyecto Nordic Target y también el año en que las empresas integrantes tienen que valorar el beneficio que haya llegado a aportarles esta nueva y personalizada iniciativa.

Por último, lo más importante! Como ocurre cada 4 años, en el año 2015 tendrá lugar la actividad por excelencia del mundo de la fundición. En el próximo mes de junio se celebrará la feria GIFA junto con NEWCAST, METEC y THERMPROCESS, un verdadero escaparate para cualquier novedad, una cita ineludible para cualquier empresa o persona relacionada con este particular sector. Esperamos veros allí!

LISTADO DE SOCIOS

ACEROS MOLDEADOS ALAVESES

ACEROS MOLDEADOS DE LACUNZA, S. A.

AFPVN

AMPO, S. COOP.

AMURRIO FERROCARRILES

ARRUTI ALEACIONES (INGENIERÍA DE ALEACIONES, S. A.)

AUXIN, S.L. (INY. GABI)

CAST METAL VITORIA

COFUNDI

PRODUCTOS NO FÉRRICOS DE MUNGIA, S. L.

EBROACERO, S.A.

ECRIMESA

ESTANDA FUNDICIONES, S.A.

FELGUERA MELT, S.A.

FONDERÍA ESPECIAL, S.A.

FREEZE CAST EUROPA, S. L.

FUNDICIÓN DE ALUMINIO POR GRAVEDAD, S.L.U - FAG

FUNDICIÓN EN CÁSCARA, S. A.

FUNDICIÓN NODULAR FLESIC

FUNDICIONES AIZPURUA, S.A.

FUNDICIONES CARG, S.A.

FUNDICIONES DE ACEROS ESPECIALES D, S. L.

FUNDICIONES FUMBARRI DURANGO, S. A.

FUNDICIONES GARBI, S.A.

FUNDICIONES GOICOECHEA, S.L.

FUNDICIONES JULCAR, S.L.

FUNDICIONES PALACIO, S.L.

FUNDICIONES SAN ANTONIO DE URKIOLA, S.L.

FUNDICIONES SEIAK, S.L.

FUNDICIONES URBINA, S.A.

FUNOR, S.A.

FURESA, S. COOP. LTDA.

GAP - GRUPO ALUMINIOS DE PRECISIÓN, S.L.

GERDAU ACEROS ESPECIALES EUROPA

GUIVISA, S.L.

GURELAN, S. A.

INDUSTRIAS R. JIMÉNEZ

JEZ SISTEMAS FERROVIARIOS, S.L.

LINGOTES ESPECIALES, S. A.

METAL SMELTING, S.A.

METALÚRGICA MADRILEÑA, S.A.

MIMECRISA

SAETA DIE CASTING, S.L.

SAKANA, S. COOP.

SCHMIDT-CLEMENS SPAIN, S. A. U.

SUÑER, S.A.

WISCO ESPAÑOLA, S.L.

Sección maquinaria, productos y servicios para la fundición

AURRENAK, S. COOP.

HORMESA, HORNOS Y METALES, S.A.

ILARDUYA PRODUCTOS DE FUNDICIÓN, S.L.U.

INSERTEC - INGENIERÍA Y SERVICIOS TÉCNICOS, S.A.

LORAMENDI, S. COOP.

MARISTAS AZTERLAN

ONDARLAN, S.L.

TALLERES ALJU, S.L.



Ledesma 10 bis, 1° izq. 48001 - BILBAO (SPAIN) Ph.: (+34) 944 70 65 05 Fax: (+34) 944 24 68 38

AGRICULTURAL MACHIRRIGATION, LIVESTON agragex@agragex.es www.agragex.es

AGRICULTURAL MACHINERY, COMPONENTS, IRRIGATION, LIVESTOCK AND POST-HARVESTING EQUIPMENT agragex@agragex.es www.agragex.es



FERROUS & NON FERROUS CASTING, FOUNDRY MACHINERY, PRODUCTS AND SERVICES fundigex@fundigex.es www.fundigex.es



STEELWORKS siderex@siderex.es www.siderex.es



RAILWAY INDUSTRY mafex@mafex.es www.mafex.es